

## Business Developer (H/F)

**Le GROUPE LOIRETECH**, Acteur de projets d'innovation européens, référence dans le domaine des **outillages composites et métalliques pour l'aéronautique le spatial, la défense et les énergies renouvelables**, implanté au Canada, dynamique à l'export, souhaite renforcer son équipe commerciale afin de mettre en œuvre sa politique de **diversification dans les technologies 4.0 et la production de pièces composites de haute performance**.

Dans ce contexte nous recherchons un **Business Developer** à qui seront confiées les missions suivantes :

- Construction et diffusion des supports de communication sur l'offre 4.0 et production de pièces
- Identification des prospects correspondant à nos nouveaux axes stratégiques
- Maintien de la présence commerciale sur nos marchés historiques
- Présentation de nos offres sur les réseaux et en présentiel auprès des prospects en France et à l'international
- Construction et présentation des réponses aux appels d'offre en collaboration avec les équipes projets
- Négociation des marchés auprès des interlocuteurs clients

Le poste basé sur notre site de Bouguenais dans le pôle aéronautique Jules VERNE sera placé sous la responsabilité du VP Marketing et Innovation.

**Profil recherché :** Ingénieur généraliste ou diplômé d'une école de commerce, vous avez le goût du contact humain multiculturel, communiquez couramment en langue anglaise et disposez des qualités de curiosité, de force de conviction et de ténacité nécessaires pour remplir la mission proposée. Vous disposez également d'une expérience minimale de 5 ans dans la vente ou le suivi de projets dans un contexte industriel.

Merci d'adresser votre candidature à Franck BOURCIER [franck.bourcier@loiretech.com](mailto:franck.bourcier@loiretech.com)